

Gewoon doen

Ik had onlangs weer een succesvolle voorlichtingsbijeenkomst van Publivent. Het aanbieden van praktische informatie waar men direct mee aan de slag kan, wordt iedere keer weer gewaardeerd. Wederom was de boodschap: Willen we invulling kunnen geven aan kwalitatief betere systemen, dan zullen we echt toe moeten naar lage druksystemen. Want dat is de enige weg om de problemen met geluid, energiegebruik, inregelproblemen en dergelijke het hoofd te kunnen bieden. En zoals iedere keer komt dan uit de zaal de reactie: "Ja, dat zegt u nu wel, maar dat betekent dat we grotere kanalen moeten gaan maken en hoe denkt u dat die kanalen in de vloer gaan passen en wat denkt u dat dat allemaal niet gaat kosten?".

Even kort door de bocht is het antwoord: "Het kost aandacht, een andere attitude en het levert geld op!". En ja misschien wat genuanceerder: de directe kosten zullen waarschijnlijk een paar tientjes(!) meer zijn, vanwege het feit dat we ruimere kanalen gebruiken, een overmaat aan flexibele slangen vermijden en overgangen zo stromend mogelijk maken. Overigens, ronde kanalen geven minder weerstand dan rechthoekige kanalen en zouden ook wel eens goedkoper kunnen zijn. Maar het accent ligt toch echt op aandacht en attitude. En daar kunnen we gezamenlijk wat aan doen door nu de knop gewoon eens om te zetten en aan het werk te gaan. En als het dan in één keer goed gaat, dan hoeft u als installateur ook niet meer terug te komen en zullen daarnaast de vermeden kosten als gevolg van gezondheidsklachten van bewoners zeker zorgen voor een positieve kosten-baten verhouding. Aan ons dan de taak om dat te gaan verkopen, in plaats van 'rommel' te blijven produceren. Kwaliteit kent alleen maar winnaars. Waarom gaan we het vanaf vandaag niet gewoon leveren!

A. van der Aa
Cauberg-Huygen Raadgevende Ingenieurs BV

Onder auspiciën van

